

迈上新台阶， 书写新时代“山海情”

□本报记者 苏益纯 赵锦飞

双向奔赴 优势互补结硕果

“爱拼才会赢！”这句闽南人的口头禅，如今，宁夏的纺织女工田进花也常挂在嘴边。从普通的农村妇女成长为身兼工人管理、产品把控等数职的车间组长，她花了6年时间。

田进花的转型，得益于闽商带来的广阔天地。36岁的田进花种过地、打过零工，收入始终不稳定。2017年，漳浦籍企业家王剑辉在海原县投资纺织工厂。闽商精细化管理模式改变了她的生活。

“以前啥都不会，只好使劲练、努力学。只要人勤快，月月都有好收成。我每月收入有4000元。工友们的收入在3000至5000元。”田进花说，“公司为已育妇女设置‘妈妈岗’福利，允许员工将放学的孩子带回厂里，挣钱顾家两不误。”

“当地政府为我们提供就业补贴、运输补贴等。如今企业年产能30余万件，销往十几个国家，填补了海原县无外汇收入的空白。”闽宁纺织制品有限公司董事长王剑辉说，产能提升后，他又联合卡立方智能科技、闽宁电脑刺绣等高科技企业，吸纳1300余名劳动力。海原县还依托闽宁科技园形成产业集群，有纺织企业3家，建有纺织扶贫车间8个。

闽宁协作，为宁夏打好产业基础，为闽企创造发展机会。与此同时，福建朋友也收获了宁夏的礼物——优质牛肉。

“‘北牛南销’，大有可为。”在固原丰霖盛肉制品加工有限公司屠宰车间，工人熟练地操作着立式切片机，将长块牛肉变成精美的成品肥牛卷。公司财务总监温群说，肉牛是宁夏的特色产业。融侨集团进驻宁夏后，重点做了两件事：一是成立产业园，对肉牛实行精细化管理，如科学配备饲料、精准数据检测等。每头肉牛增值2000元。另外，活牛出售，附加值低。企业将牛肉按照等级精细分割、分拣包装，每头牛再增值2000元。如今，产业园已指导2.15万养殖户按照统一标准饲养，年收购肉牛1.5万头。高端定制的节日牛肉礼盒产品热销福建、北京等13个省市，产业实现提档升级。

“把福建的优质企业留下来，也把西北的生动实践带回去。”漳州援宁专技队队长张晓龙说，同频共振的发展“网”中，除了肉牛以外，还有小小菌菇。在海原县富陵村村民马玉武的菌棚里，菌棒整齐排列，菌菇鲜嫩肥厚。没想到，这菌棚竟是由牛棚改造来的。“大山里交通不便。我们整村搬迁，用闽宁帮扶资金统建了安全住房。为了产业发展，每家每户建设42平方米牛棚，能养5头牛。”宁夏海原县三河镇富陵村党支部书记罗成军说。

然而，自家院里养牛，臭气熏天。援宁工作小组又探索“腾棚换牛”，在村子一公里外新建百亩养殖园，可托管1100头牛。村里成立6个功能性党小组，由退休的老支书担任组长，集约式养牛。

“养在家，每户顶多养5头牛。但出户入园，每户可养50头牛。每头牛月托管费才10元。同时，不能浪费圈棚，援宁工作小组协调企业免费为村民建菌棚，每年提供菌棒和技术服务。每户仅蘑菇一项，年收益可达3万元左右。”海原县三河镇富陵村党支部书记罗成军说，海原十年九旱。种蘑菇和养牛都无需靠天吃饭，收入非常稳定。

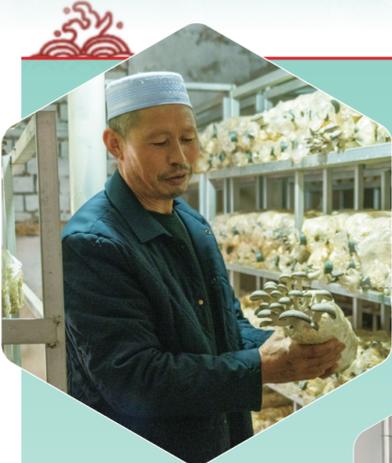
政府领跑，企业接棒，以市场为纽带的产业协作，在海原次第展开。“我们组织技术人员挨家挨户指导，累计培训种植户300余人次。”闽宁百草园农业发展有限公司总经理王宝德表示，目前，海原县共有菌菇种植户328户，形成集食用菌栽培、种植、加工、销售为一体的产业链。

深度协作 产业迈上新台阶

时移势迁，从授人以鱼的“输血”式帮扶，到授人以渔的“造血”帮扶，如何互帮互助、人员互动、观念互通，实现共同发展，这道新课题也摆在了漳州市25名援宁专业技术人员面前。

枸杞是宁夏的优势特色产业。近年来，国内枸杞产量不断攀升，陷入低价“内卷”局面。作为福建省级和漳州市级科技特派员的李珍，带着枸杞“高值化”任务进入海原县职业技术学校，建设“花卉、蔬菜、果树、中药材”的13亩实训基地，提供学生边学边实践的同时，探索枸杞产业化发展。

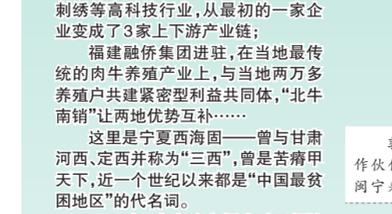
“枸杞产业最大的问题是品种混乱。农户仅凭经验种植。他们关注枸杞个头大小，不懂辨别品种好坏。其实，枸杞是我国传统的药食同源植物，‘药性’是宁夏枸杞相较于其他产区的道地优势。”李珍在校内开辟了一亩枸杞实验地。从育苗、移栽到水肥管理、病虫害防治等过程，学生深度参与其中，种植了6个枸杞品种，通过它们生长过程中形态指标的观察，测定其生理指标和有效成分，为枸杞高值化开发利用提供理论基础。



海原县三河镇富陵村村民马玉武在自家的蘑菇房里查看蘑菇的长势。张旭 摄



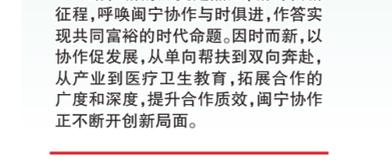
郭建坤(左一)开放了中医适宜技术诊疗的跟诊学习，“徒弟”们的学习激情越来越高涨。



郭斯贤(右一)和工作伙伴一起，举办“我为闽宁来代言”直播。



援宁教师黄小玲(右一)正在和李旺镇中心小学的老教师们一起学习“新课标”。



在海原县卡立方智能科技有限公司生产车间，工人正在忙碌。



固原丰霖盛肉制品加工有限公司对肉牛实行精细化管理。

待到7月，李珍将收获第一批枸杞成果，让科研成果走出实验基地，选择适合海原县的枸杞品种进行示范种植和推广，并与企业深度合作，生产适销对路的商品。另外，李珍还将发挥福建茶文化的优势，摸索枸杞叶深加工的工艺，制成高品质枸杞芽茶。李珍相信，会有更多福建商人来宁，将枸杞芽茶推向全国乃至全球。

“我们在这里，就是要全面推动专业体系建设、人才培养、课程体系、师资队伍建设，形成可持续发展的培养人才道路。”漳州高新职业技术学校副校长罗伟强来到了海原县职业技术学校，他的身份是教育人才“组团式”帮扶组长。国家乡村振兴重点帮扶县教育人才“组团式”帮扶工作于2022年启动。罗伟强带来了3名漳州老师，与宁夏当地6名老师组成“组团式”帮扶成员，全面帮扶海原县职业技术学校老师。他发现，因为该校一直沿用普通教育学校横向管理的年级部建制，专业定位不清晰，职业教育理念严重滞后，他立马着手进行了改革，以服务区域产业发展为目标，设置了幼儿保育部、机电工程部、康养部等6个专业部，实现供需匹配。

业技术人员，他又被漳州市商务局派到永宁县闽宁镇，参与东西部协作招商引资工作。

闽宁镇优质农特产品支撑了郭斯贤的电商梦。农村青年致富带头人、产业发展带头人、电商人才、直播网红也有了用武之地。2020年，郭斯贤带上简单的直播设备，举办“我为闽宁来代言”直播。3位伙伴轮流上阵，一人主播，一人管理后台，一人现场发货，忙得不亦乐乎。第一天的销售额就达到了96万元。还有一位新加坡客户问“能否跨国发货”，但当时渠道还没有打通，郭斯贤只能婉拒了。

保住了“宁货出塞”的基本盘，“闽货西行”也搭上了“顺风车”。

如今，郭斯贤成立了宁夏闽宁缘商贸有限公司，共有员工近30名，通过“以品代购”“以买代帮”等方式销售滩羊肉、黄牛肉、枸杞、固原红土鸡等300余种宁夏特色原生态农产品，带动38家宁夏本土企业接通福建市场。常常货物刚到仓库，一场直播就宣告售罄。

“闽宁镇的电商产业底子薄，缺人才、缺技术、缺渠道。这，恰恰是闽商的优势。如今，很多闽商也瞄准这块大蛋糕，打算远赴宁夏发展。我们立足于地缘优势，从注册、融资、上市、财税等多方面着力，已服务20多家闽籍企业。”面对未来，郭斯贤毫不掩饰自己的雄心壮志：让西部优质农副产品经东部市场辐射进入中东、东南亚等地区，助力“一带一路”建设高质量发展。

拓展领域 共富蹚出新路子

高质量发展的代际传递，归根到底要靠教育、靠人的改变。

“爱，是教育的本源和归宿。”漳州市第二实验小学教师黄小玲对“教育”二字理解深刻。

5月10日，海原县李旺镇中心小学校礼堂，一场捐资助学仪式正在进行，漳州爱心人士共募集8万元，资助家庭困难学生。去年以来，漳州援宁支教团队已筹集物资超50万元，将浓浓爱意“注入”宁夏。

“除了授课，改变孩子的思维和行为意义更大。”黄小玲告诉记者，山里的孩子腼腆可爱，但缺乏积极性主动性。自己就把“合作小组破难题”的方式引入课堂，把数学和实用场景结合起来。有时，她会带球带到

课堂，提问谁就扔向谁。课堂沉闷的气氛有了改变。

渐渐地，不愿参与班级活动的学生，能画出好看的黑板报了；羞涩内向的学生，变得生动活泼了；一口方言的孩子，可以大方地用普通话交流了……

作为汽车运输大镇，李旺镇共有70%以上的人是重型卡车司机。根据实际情况，援宁团队开展“小手拉大手、安全一起走”等“一校一品”活动。

小学生穿上反光背心变身“小交警”，在交警的指导下挥动旗子，对过往的群众进行交通劝导。尽管交通手势不算标准，但他们眼神坚定，有模有样。“我将所学的知识告诉爸爸，做安全出行的小小倡导者。”李旺镇中心小学五年级学生许京果说。

“一个人的优秀或许能改变一个班级，一群优秀的教师才能提升学校的教学质量。”支教教师、南靖县教师进修学校教研员叶绍辉发现，《义务教育课程方案和课程标准(2022版)》发布后，老师们缺乏专家引领，对新课标领悟不深。因为授课任务繁重，学校外派教师学习也不大现实。

为此，漳州努力推动漳州小学教育联盟牵头单位——漳州城市职业学院与海原县教体局开展战略合作，构建“漳州—海原”小学教育联盟。“由漳州城市职业学院提供培训方案，海原县所有小学教师通过线上线下相结合的形式参与相关培训。接下来，还有线上课堂教研、送培送教、跟岗学习等方式，让教师的理念和课堂都发生变化。”海原县李旺中心小学校长周进万说。

在海原县兴海中学，援宁支教团队多方筹措资金，扩建教学楼、学生公寓楼等基础设施，配备260台电脑等教学设备。“兴海中学年轻老师占80%以上，帮扶成员每人结对3-5位青年教师，一对一指导。我们还培养特长生、音乐特长生、艺术特长生。目前，学校里面有69名的学生已经通过了自治区的体育音乐美术专业测试。”兴海中学常务副校长(漳州一中副校长)卢劲文说，今年，学校初步形成一个体育、音乐、美术特色办学的学校。

“问题导向、精准施策，以‘漳州所能’补‘海原所需’。”这也是海原县中医院主治医师(龙海区紫泥卫生院副院长)郭建坤常思考的问题。

45岁的李毅斌突然发高烧。药品过敏的他，拒绝用药。在当地医生建议下，李毅斌找到郭建坤，为其进行针灸治疗。仅用了一个半小时，李毅斌就退烧了，很是诧异。

“跟南方比起来，北方的高血压和糖尿病发病率较高。海原的水质偏硬，泌尿系统病症极为普遍。通过针灸治疗技术应用，在减轻患者痛苦、缩短疾病病程、预防重症等方面取得显著效果。”郭建坤表示，运用中医适宜技术能帮助患者缓解疼痛。中医以其“简、验、廉”在海原县圈粉无数。

目前，郭建坤已开放了中医适宜技术诊疗的跟诊学习，开启了中医适宜技术治疗常见病的推广班，“徒弟”们的学习激情越来越高涨。郭建坤说，中医的“本土化”才是“授之以渔”的真正体现，必须留下一支带不走且能茁壮成长的医疗队伍。

“山”与“海”的千里携手，主要靠情怀。这种情怀不是空谈理想与口号，而是一种求真务实、不计回报、共同富裕的家国情怀。”福建省援宁工作队海原工作组组长曾小明表示，接下来，他们还将针对两地干部开展线上培训，挖掘合作潜力，互学互鉴，互帮互助，再创闽宁协作新辉煌。

不断扩大“融”的领域

□本报记者 苏益纯

政务服务是评价一个地区营商环境的重要指标，也关乎人民群众的幸福感和满意度。近日，记者在固原市政务服务大厅，体验“163”极简集成审批服务模式，企业开办全流程仅需3个小时。

据悉，固原市行政服务中心设置了39个“一窗受理”窗口，市本级1298个事项中，1165个事项统一进驻政务服务中心办理，1085个事项被纳入一窗无差别综合受理窗口受理，一窗综合受理率达93.1%，实现了企业和群众找一个窗口、办成所有事。

这正是闽宁干部双向交流和挂职，促进技术互学、观念互通、作风互鉴的成果之一。2019年初，时任福建省第十一批援宁工作队队长，挂职宁夏回族自治区政府副秘书长，固原市委常委、副市长的黄水木同志在调研中发现，群众办事过程中有诸多难点堵点，随即带领相关人员到漳州、厦门、上海、江苏等地考察学习。其中，漳州市“多评一表、多图一审、模拟审批”“秒批”等有关创新举措给宁夏干部留下了深刻印象。整个改革创新中，漳州将行政审批与互联网、大数据、人工智能等信息化深度融合，并始终坚持“能免就免、能简就简”“服务智能化、审批标准化、机构法定化、事项清单化”的理念。

两地干部之间的深度交流，保证了双方需要信息的及时获取以及先进管理理念的交互更新。最终，固原找到了改革创新的支点——“一窗一窗一网”，经过反复模拟推演，仅用了4个月时间，于2019年6月初推出了固原“163”政务服务新模式。24个部门的审批事项划到审批局统一审批，实现一枚印章管审批。以前企业、群众办业务可能要跑五六个部门，现在只需到审批局统一办理。

从“163”审批服务模式来看，可以看到闽宁两地正在不断扩大“融”的领域，丰富“融”的形式，从以产业互补，逐渐延伸到人员互动、技术互学、观念互通、作风互鉴，完善工作体制机制，固原放管服一些便民利企的做法甚至青出于蓝而胜于蓝，走在了全国前列，作为典型经验在宁夏全区甚至全国推广。

闽宁协作重在持续，重在提升。我们乐见闽宁协作能够在贸易投资、生态环保、乡村振兴等领域展开全方位、多层次的合作，让“爱拼才会赢”与“宁夏川，两头尖，天下黄河富宁夏……”合作曲相得益彰，书写新的华章。